

COMUNICATO STAMPA

IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE DI OMER HA ESAMINATO I DATI GESTIONALI DEL TERZO TRIMESTRE 2024

CRESCITA *DOUBLE DIGIT* DEI PRINCIPALI INDICATORI ECONOMICI TRAINATA DA UN CONSISTENTE INCREMENTO DEI VOLUMI DI PRODUZIONE

L'EBITDA MARGIN SI CONFERMA SUPERIORE AL 20%

POSIZIONE FINANZIARIA NETTA IN ULTERIORE MIGLIORAMENTO GRAZIE ALLA BUONA GENERAZIONE DI CASSA OPERATIVA

- Ricavi totali consolidati: **58,4 milioni di Euro (+23% circa YoY)**
- EBITDA: **11,7 milioni di Euro in crescita del 25% YoY**
- EBITDA *Margin*: **20,1%** in miglioramento rispetto al terzo trimestre 2023
- Posizione Finanziaria Netta: **positiva (cassa) per 19,0 milioni di Euro** (positiva per 17,4 milioni di Euro al 30 giugno 2024)
- *Backlog*: pari a **135 milioni di Euro**, in crescita dell'8% rispetto al 31 dicembre 2023
- *Soft Backlog*: pari a **242 milioni di Euro**

Milano, 18 novembre 2024 – OMER S.p.A. (la “Società” o “OMER”, ISIN IT0005453748) – società attiva nel settore della componentistica e arredi interni per mezzi di trasporto ferroviario – ha esaminato i dati gestionali relativi ai primi nove mesi del 2024, non sottoposti a revisione legale, che mostrano una crescita *double digit* dei principali indicatori economici.

Giuseppe Russello, Presidente e Amministratore Delegato di OMER S.p.A., ha commentato: *“I risultati conseguiti in questo terzo trimestre sono il riflesso del trend positivo che stiamo attraversando. La crescita double digit dei principali indicatori economici attesta l’ottimo andamento del nostro business e dei volumi di produzione. Proseguono inoltre le nostre attività in ambito internazionale, di recente abbiamo chiuso due importanti contratti in Nord America e uno in Europa. Siamo molto soddisfatti di riuscire a coprire con la nostra offerta aree geografiche ad alto potenziale e di essere riconosciuti a livello internazionale come un partner di riferimento che, grazie alle proprie soluzioni, è in grado di garantire una gamma diversificata e ampia di interiors. Nella prospettiva di far fronte ad un numero crescente di opportunità di business, stiamo effettuando anche importanti investimenti, sia in termini impiantistici che infrastrutturali, che ci consentiranno di essere ancora più efficienti e di confermare gli standard produttivi che ci hanno permesso di affermarci come partner strategici per i nostri clienti, sui mercati nazionali e internazionali”.*

I **Ricavi totali consolidati** risultano pari a circa **58,4 milioni di Euro**, in incremento del **23%** (+10,8 milioni di Euro) rispetto al pari periodo del 2023. La crescita è stata trainata in particolar modo da un consistente incremento dei volumi di produzione e in parte anche da un aumento dei prezzi di vendita, a seguito dell'applicazione delle clausole di revisione prezzi incluse in alcuni contratti.

L'**EBITDA** si attesta a circa **11,7 milioni di Euro**, valore in crescita del **25%** circa rispetto ai primi nove mesi del 2023, con un **EBITDA margin** – rapporto tra l'EBITDA e i Ricavi totali consolidati – pari al **20,1%**, in miglioramento rispetto al 19,8% registrato nei primi nove mesi del 2023. Tale risultato è da ritenersi molto positivo considerato l'impatto delle dinamiche inflazionistiche sul costo delle principali materie prime e l'incremento del costo del lavoro collegato all'aumento sia del numero di risorse che del costo medio pro-capite contrattuale. Inoltre, nonostante la significativa crescita dei volumi di produzione, la Società è riuscita a mantenere una buona marginalità, grazie all'elevata ottimizzazione dei processi che favorisce l'efficienza dei processi di produzione.

La **Posizione Finanziaria Netta** consolidata di Gruppo è positiva (cassa) e pari a circa **19,0 milioni di Euro**, a fronte di un valore al 30 giugno 2024 pari a circa 17,4 milioni di Euro. Tale valore risulta in aumento di circa 1,6 milioni di Euro grazie alla forte generazione di cassa derivante dall'attività operativa.

Il **backlog**¹ risulta pari a **135 milioni di Euro**, in crescita dell'**8%** rispetto al 31 dicembre 2023; il **soft backlog**² è pari a **242 milioni di Euro**.

* * *

Il presente comunicato stampa è disponibile nella sezione Investor Relations del sito <https://omerspa.com>. Per la trasmissione delle Informazioni Regolamentate la Società si avvale del sistema di diffusione EMARKET SDIR disponibile all'indirizzo www.emarketstorage.com, gestiti da Teleborsa S.r.l. - con sede Piazza di Priscilla, 4 - Roma - a seguito dell'autorizzazione e delle delibere CONSOB n. 22517 e 22518 del 23 novembre 2022.

* * *

About OMER

OMER S.p.A., fondata a Palermo nel 1990 come società produttrice di componenti per veicoli su gomma, nel 1993 ha iniziato a operare nel settore della componentistica e degli arredi interni per mezzi di trasporto ferroviario. Oggi OMER è un importante operatore a livello internazionale nel settore della progettazione e produzione di componentistica ferroviaria ad alto contenuto ingegneristico, progettuale ed innovativo, destinata all'allestimento di treni ad alta velocità, regionali e metropolitane. La Società si posiziona quale partner dei costruttori dei convogli ferroviari, i quali ricevono i propri ordinativi da parte degli operatori del trasporto ferroviario. Il Gruppo è riconosciuto dai principali costruttori di materiale rotabile ed è specializzato nella progettazione e produzione di interiors ferroviari, ovvero rivestimenti interni destinati a tutte le aree del veicolo, di cabine per moduli sanitari (c.d. toilet module cabins), nonché della componentistica esterno carrozza, quali carenature (fairings) e ante porta (doors). L'impegno del Gruppo si esplicita anche sotto il profilo ESG (Environmental, Social, Governance). I prodotti dell'Emittente sono infatti destinati ad un settore con particolare attenzione all'impatto ambientale quale il settore ferroviario. A tal proposito, l'utilizzo prevalente di alluminio all'interno dei treni è orientato ad una elevata riciclabilità.

Per ulteriori informazioni: www.omerspa.com

¹ Si ricorda che il valore del *backlog* è pari al valore residuo degli ordini contrattualizzati non ancora completati, calcolato come le quantità ancora da consegnarsi moltiplicate per il prezzo unitario di ordine ad una determinata data.

² Il *soft backlog* è pari al valore delle opzioni contrattualizzate negli accordi quadro, esercitabili dai clienti, e non ancora esercitate ad una determinata data.



Contacts:

Investor Relations Officer

Salvatore Giosuè

Email: investor.relations@omerspa.com

Tel: +39 091 868 0667

Investor Relations

CDR Communication SRL

Vincenza Colucci

Email: vincenza.colucci@cdr-communication.it

Tel. +39 335 69 09 547

Eleonora Nicolini

Email: eleonora.nicolini@cdr-communication.it

Tel. +39 333 97 73 749

Euronext Growth Advisor

EnVent Capital Markets

Paolo Verna

Email: pverna@eventcapitalmarkets.co.uk

Tel. +39 335 75 18 312

Media Relations

CDR Communication SRL

Stefania Trevisol

Email: stefania.trevisol@cdr-communication.it

Tel. +39 347 87 82 490