



COMUNICATO STAMPA

Il CdA del Gruppo Itway ha approvato il Resoconto intermedio sulla gestione al 30 settembre 2024

GRUPPO ITWAY

Primi 9 mesi 2024

- **BALZANO I RICAVI (+20%) DA 30.002 A 36.060 MILA EURO**
- **IL GROSS MARGIN SALE (+40%) DA 5.527 A 7.750 MILA EURO CON INCIDENZA del 22% (CONTRO IL 19% DEL PERIODO PRECEDENTE)**
- **IN LIEVE FLESSIONE EBITDA ED EBIT**
- **IL RISULTATO ANTE IMPOSTE PASSA DA 639 MILA EURO A -392 MILA EURO A CAUSA DELLE PERDITE SUI CAMBI REALIZZATI DALLA CONTROLLATA TURCA E DEL FORTE INVESTIMENTO SULL PERSONALE: IL NUMERO DEGLI SPECIALISTI CYBER PASSA DA 86 A 137 UNITA'**
- **INCREMENTO DEL PORTAFOGLIO ORDINI DEL +14,9%**

Terzo trimestre 2024

- **RICAVI IN CRESCITA (+31%) DA 8.507 A 11.162 MILA EURO**
- **UTILE ANTE IMPOSTE IN LIEVE FLESSIONE DA -130 A -225 MILA EURO**

Ravenna, 15 novembre 2024 – Il **Consiglio di Amministrazione di Itway S.p.A.**, società quotata sul Mercato Euronext Milan - a capo del Gruppo che opera nel settore dell'IT per la progettazione, produzione e distribuzione di tecnologie e soluzioni nel comparto della cybersecurity, artificial intelligence, cloud computing e big data - **presieduto da G. Andrea Farina, ha approvato in data odierna il Resoconto intermedio sulla gestione al 30 settembre 2024.**

Di seguito i principali risultati economici consolidati conseguiti dal Gruppo Itway nei primi nove mesi dell'esercizio sociale 2024 e nel terzo trimestre 2024, confrontati con quelli dell'analogo periodo nel 2023:

<i>in migliaia di Euro</i>	Nove mesi al 30/09/2024	Nove mesi al 30/09/2023
Ricavi	36.060	30.002
Risultato operativo lordo (EBITDA)	817	1.004
Risultato operativo (EBIT)	98	487
Risultato ante imposte	(392)	639

<i>in migliaia di Euro</i>	Tre mesi al 30/09/2024	Tre mesi al 30/09/2023
Ricavi	11.162	8.507
Risultato operativo lordo (EBITDA)	156	261
Risultato operativo (EBIT)	(45)	72
Risultato ante imposte	(225)	(130)

Nei primi 9 mesi del 2024 i ricavi sono incrementati di circa il 20% ed è da segnalare che **il gross margin è aumentato sia in valore assoluto, passando a 5.527 mila Euro da 7.750 mila Euro (+40%), che come incidenza, attestandosi a circa il 22% contro il 19% del periodo precedente, questo grazie ad un mix di servizi a valore in continua crescita.**

I risultati operativi sono in leggera flessione: il Risultato operativo lordo (EBITDA) è passato da Euro 1.004 mila dei primi 9 mesi del 2023 ad Euro 817 mila nello stesso periodo del 2024, mentre il Risultato operativo (EBIT) passa da 487 mila Euro a 98 mila Euro. Il risultato ante imposte passa invece da 639 mila Euro a -392 mila Euro soprattutto a causa delle perdite su cambi realizzati dalla controllata turca.

I risultati operativi sono inficiati, come nel primo semestre, dall'incremento dei costi che è principalmente legato agli importanti investimenti in corso, e, in particolare, è collegato alla crescita del costo del personale del 61% (+1.944 mila Euro) e dei collaboratori. Il numero degli addetti passa da 86 unità (30 settembre 2023) a 137 unità (30 settembre 2024) ed è relativo all'inserimento nel Gruppo di personale qualificato, con un incremento di 51 unità fra dirigenti (4), account manager senior, account manager junior, project manager, sviluppatori, service desk, cybersecurity consultant, sistemisti e backoffice, così come previsto nei piani di investimento della società.

L'inserimento e l'addestramento di nuove risorse in maniera così importante ha inevitabilmente portato ad una fase di minore efficienza interna nella capacità di erogazione di ricavi, anche se in crescita, causa appunto l'assorbimento delle risorse senior nell'addestramento e nel trasferimento di know-how verso i nuovi ingressi. Questa fase di minor efficienza e capacità produttiva si stima possa migliorare già entro la fine dell'esercizio 2024 e nel primo semestre 2025.

Anche se il Gruppo non ha clienti o fornitori in Ucraina, non ha certamente aiutato il generale clima di incertezza dovuta alla guerra in corso. Il recente conflitto Israele-Hamas ed i recentissimi scambi di reciproci attacchi tra Israele, Iran e Libano, avendo un fornitore israeliano ma anche con direzione negli USA, ci fa aumentare l'attenzione; alla data della presente relazione i volumi non subiscono contrazioni.

Nonostante queste difficoltà oggettive il valore degli ordini ricevuti nei primi nove mesi del 2024 è in crescita in tutte le Business Unit del gruppo rispetto all'esercizio precedente.

Il Gruppo è posizionato nel modello Digital Product Engineering e Digital Transformation.

La trasformazione digitale si riferisce all'integrazione della tecnologia digitale in tutti gli aspetti di un'azienda o organizzazione, cambiando radicalmente il modo in cui opera e offre valore ai propri clienti. Questo trasferimento avviene concentrandosi su segmenti di business a più alto valore aggiunto, attraverso le 4 Business Unit:

Cybersecurity – cyber resiliency & Infrastructure
 Cyber Safety
 Cybersecurity products (VAD &PS)
 Data Science.

Il Gruppo Itway nel corso dei primi nove mesi del 2024 ha continuato ad investire nei mercati della Cybersecurity Artificial Intelligence (AI) Cyber Safety e Big Data, mercati tutti connessi e correlati.

ANDAMENTO DEI SETTORI: CYBER SECURITY PRODUCTS (VAD +PS)

Attraverso il settore Cyber Security Products VAD + PS, il Gruppo opera in Grecia e in Turchia, come Value Added Distributor con associati Project Services, nella vendita di prodotti specializzati di Cyber Security e Collaboration security (software e hardware), servizi di certificazione sulle tecnologie software distribuite e servizi di assistenza e progettazione tecnica, servizi di pre e post vendita.

Relativamente alla controllata Itway International S.r.l. si informa che la holding che controlla al 100% le due controllate Itway Turchia e Itway Hellas, a seguito dell'operazione di acquisizione di Seacom sopradescritta, è diventata una holding operativa avendo firmato il contratto distribuzione Zimbra a livello EMEA. Zimbra in precedenza era distribuita da Seacom ed in questo modo Seacom si concentra nel suo core business che sono le soluzioni e prodotti di Data Science. La Partnership con Zimbra entra in una Business Unit del Gruppo Itway specializzata con circa 30 anni di esperienza nell' area Cybersecurity VAD e PS ed in continua crescita, con una «specializzazione operativa e di prodotto», con margini attesi in linea con quelli realizzati storicamente, che, grazie alle sinergie ed economie di «scopo» e «dimensionali» che si attende di estrarre, consentirà di rendere maggiormente profittevole la divisione.

Di seguito sono esposti i principali indicatori economici di questo settore, confrontati con i valori dell'esercizio precedente:

	Nove mesi al 30/09/2024	Nove mesi al 30/09/2023
In migliaia di Euro		
Totale Ricavi	27.905	25.591
Gross margin%	10,9%	12,7%
Margine operativo lordo (EBITDA)	1.563	1.931
Risultato Operativo (EBIT)	1.516	1.883

	Tre mesi al 30/09/2024	Tre mesi al 30/09/2023
In migliaia di Euro		
Totale Ricavi	8.284	7.107
Gross margin%	10,7%	13,4%
Margine operativo lordo (EBITDA)	301	670
Risultato Operativo (EBIT)	316	663

Di seguito viene disaggregata l'analisi per società:

Come sopra descritto **Itway International** è Value Added Distributor di Zimbra. Zimbra è un software collaborativo (groupware) basato su software open source pensato per facilitare e rendere più efficace il lavoro cooperativo da parte di gruppi di persone in piena sicurezza informatica. Itway International ha iniziato a distribuire Zimbra nel mese di maggio 2024 e nella tabella sopra riportata sono consolidati cinque mesi di attività.

Itway Turchia opera già da qualche anno in una fase economica complessa per via della perdurante svalutazione e delle politiche economico-monetarie messe in campo dal governo centrale, dei posizionamenti geopolitici internazionali legati alle scelte politiche effettuate dal Governo turco. In particolare le politiche fiscali messe in atto dal governo turco nel corso dell'anno hanno avuto un impatto piuttosto negativo sulla capacità di spesa delle aziende e questo si è riflesso anche sugli investimenti IT. Nonostante queste oggettive difficoltà,

che hanno inciso in modo pesante sulla capacità di acquisto delle aziende sia private che pubbliche, Itway Turchia si conferma un top player nel mercato della Cyber security turco; i risultati dei primi nove mesi del 2024 riflettono l'attuale difficoltà di mercato, con una riduzione di volumi e margini in Euro nonostante l'incremento di fatturato pari al +38% in valuta locale rispetto allo scorso esercizio. Questo importante aumento, considerando la svalutazione del tasso di cambio (Euro su Lira Turca), non ha però fatto registrare una crescita dei ricavi e del primo margine in Euro. Il risultato netto è altresì influenzato da differenze su cambi registrati nel periodo dalla controllata che vende e acquista utilizzando come valuta di conto il dollaro americano e che nello stesso periodo del 2023 aveva ottenuto risultati nettamente migliori rispetto al 2024.

Itway Hellas, la controllata greca, ha registrato nel periodo una crescita in termini di fatturato pari al 19% aumentando le proprie quote di mercato. La Società, specializzata nella Cyber security, continua a crescere, anno dopo anno, in un mercato, quello greco, che sta progressivamente uscendo da una situazione economica tesa e delicata e sta dimostrando segni di vitalità importanti, specialmente nel settore della PA, delle banche e delle grandi aziende di infrastrutture dove sono stati fatti importanti investimenti nell'ambito della digitalizzazione dei processi, con positive conseguenze per la domanda di cyber security. Per sostenere la crescita di fatturato e l'introduzione di nuovi vendor sono stati fatti investimenti sul team tecnico con conseguente incremento dei costi del personale (+18%), e di conseguenza EBITDA ed EBIT sono sostanzialmente invariati rispetto allo scorso esercizio.

ANDAMENTO DEI SETTORI: ATTIVITA' DELLA CAPOGRUPPO E ALTRI SETTORI IN SCALE-UP

La società capogruppo **Itway S.p.A** è una Holding operativa ed è divisa in due settori di attività: Corporate e Operativo.

Settore Corporate:

- svolge attività di direzione delle società del Gruppo; si occupa di gestione amministrativa e finanziaria, organizzazione, pianificazione strategica e controllo operativo, processo di budget, gestione delle risorse umane, affari generali, affari legali, gestione del marcomm, sistemi informativi societari e delle operazioni di finanza straordinaria delle società del Gruppo. In sintesi, il settore Corporate si occupa della governance strategica, operativa e della gestione finanziaria e del capitale umano del Gruppo.

Settore Operativo:

- Sono operative due Business Unit nella holding: Cyber Security e Cyber Safety.
- Cyber Security- Cyber Resiliency: si occupa di consulenza, progettazione, system integration; in sintesi IT Services in ambito Cyber Security IT e OT, in particolare su Cyber Risk Management, GDPR, Cyber Resiliency;
- Cyber Safety: con il prodotto brevettato e di proprietà ICOY™® opera nel mercato della sicurezza sul lavoro nel cosiddetto segmento EH&S (Environment, Health & Safety). Questa Business Unit, oggetto di importanti investimenti su un prodotto estremamente innovativo, è in fase avanzata di start up.

Partecipazioni:

4Science S.p.A con la sua controllata Seacom S.r.l. è la Business Unit Data Science, specializzata in servizi e soluzioni di Data Science e Data Management per il mercato dei digital repository della ricerca scientifica, dei beni culturali e dei Big Data. 4 Science è in Scale-up.

RISORSE UMANE

Il numero medio dei dipendenti del Gruppo registrato nel corso dei primi nove mesi 2024 è stato di 120 unità, mentre il dato puntuale è di 137 unità. L'incremento rispetto al 30 settembre 2023 è dovuto all'acquisto di Seacom S.r.l. (33 dipendenti effettivi – 24 medi considerando l'acquisto in data 5 marzo 2024) e all'inserimento di risorse prevalentemente tecniche e commerciali in Itway e in 4Science.

La suddivisione per categoria professionale è la seguente, comparata con i dati dell'esercizio precedente:

	30/09/2024	30/09/2023	30/09/2024	30/09/2023
	Dato medio	Dato medio	Dato puntuale	Dato puntuale
Dirigenti	8	7	7	7
Quadri	14	4	16	6
Impiegati	98	66	114	73
Totale	120	77	137	86

POSIZIONE FINANZIARIA NETTA

Si riporta di seguito il dettaglio della Posizione finanziaria netta del Gruppo:

	30/09/2024	30/06/2024	31/12/2023
Migliaia di Euro			
Disponibilità liquide	518	1.171	2.109
Crediti finanziari	-	-	-
Attività finanziarie correnti	1.148	1.193	1.163
Passività finanziarie correnti	(1.211)	(1.070)	(727)
Obbligazioni convertibili	-	-	-
Posizione finanziaria netta corrente	455	1.294	2.545
Attività finanziarie non correnti	-	-	-
Passività finanziarie non correnti	(4.971)	(4.516)	(3.259)
Posizione finanziaria netta non corrente	(4.971)	(4.516)	(3.259)
Posizione finanziaria netta totale	(4.516)	(3.222)	(714)

e la posizione finanziaria netta della Capogruppo:

	30/09/2024	30/06/2024	31/12/2023
Migliaia di Euro			
Disponibilità liquide	255	235	769
Crediti finanziari	-	-	-
Passività finanziarie correnti	(396)	(317)	(327)
Passività finanziarie correnti vs società controllate	(1.240)	(1.349)	(1.417)
Obbligazioni convertibili	-	-	-
Posizione finanziaria netta corrente	(1.381)	(1.431)	(975)
Attività finanziarie non correnti	-	-	-
Passività finanziarie non correnti	(2.352)	(1.765)	(1.810)
Posizione finanziaria netta non corrente	(2.352)	(1.765)	(1.810)
Posizione finanziaria netta totale	(3.733)	(3.196)	(2.785)

La flessione della posizione finanziaria netta del Gruppo al 30 settembre 2024 rispetto alla chiusura del trimestre precedente è dovuta anche alla stagionalità di settore; il periodo estivo è il terzo trimestre dell'anno (Q3) e raffigura anche il periodo più basso dell'anno per volume di affari. Inoltre si è avuto il pagamento in

questo trimestre delle esposizioni tributarie e dei debiti commerciali in essere al 30 giugno 2024 e nel frattempo scaduti.

Alla chiusura dei primi 9 mesi 2024 il finanziamento residuo ricevuto da 4Science nel 2022, compreso nella posizione finanziaria netta della Capogruppo, ammonta a 1,24 milioni di Euro.

FATTI DI RILIEVO AVVENUTI DOPO LA CHIUSURA DEL PERIODO

Non ci sono fatti di rilievo avvenuti dopo la chiusura del periodo.

EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE

Itway S.p.A.

Nei mesi che seguiranno il Gruppo continuerà le proprie attività di sviluppo nei propri mercati di riferimento: Cyber security, Data Science e Cyber safety. Si conferma l'evoluzione prevista nel commento della semestrale approvata il 30 settembre 2024 che per comodità riportiamo di seguito. Il rafforzamento della struttura tecnico commerciale, come sopra commentato, porterà una accelerazione nella crescita.

BU Cyber security & Resiliency

Per centrare gli obiettivi del piano industriale il Gruppo si concentrerà sulla crescita della Business Unit della Cyber Security & Resiliency, in particolare spingendo la nuova linea di prodotti "Itway Cyber Security & Resiliency 360™", andando a proporre al mercato i servizi NOC/SOC ulteriormente ampliati ed i servizi di sicurezza gestiti (MSP) h24x365gg. che oggi rappresentano una vera eccellenza.

Sono anche stati definiti importanti accordi di rivendita di prodotti e servizi avanzati in particolare con:

- CLOUDIAN: leader mondiale nella tecnologia e nelle soluzioni object storage che permetterà a Itway di contribuire all'espansione delle soluzioni object storage in Italia e nell'area EMEA effettuando importanti installazioni in un mercato che, secondo un recente studio di IDC, vede la crescita annuale dei dati destinata a salire a doppia cifra (23%).
- QUEST SOFTWARE per i servizi di gestione del cloud, software as-a-service, sicurezza, mobilità e backup/ripristino. Itway rafforza la sua presenza nel segmento della Cyber Resiliency dove il ransomware è un rischio evidente e presente per ogni organizzazione. Ancora troppo pochi clienti hanno la consapevolezza di cosa significa ricostruire una foresta di Active Directory in caso di corruzione e/o indisponibilità a seguito di un attacco ransomware.
- ACRONIS che offre soluzioni di backup, ripristino e protezione dei dati offrendo funzioni di sicurezza avanzate per garantire l'integrità e la disponibilità dei dati. La partnership Itway e ACRONIS è importante perché offre soluzioni affidabili per il backup e il ripristino dei dati, essenziali in un contesto in cui le minacce informatiche sono in aumento.

Infine la crescente esposizione a minacce e attacchi cyber nel mondo industriale, dovuti alla digitalizzazione delle fabbriche, alla diffusione dell'Industrial IoT e alla convergenza tra i sistemi IT e il mondo della produzione, impone alle aziende di proteggere gli ambienti OT (Operational Technology) ed il tema delle infrastrutture (critiche o non critiche) che resta il perno centrale dell'offerta di servizi del Gruppo Itway, con l'obiettivo di rafforzare sempre più le nostre quote di mercato attraverso l'allargamento della base clienti e la creazione di nuove partnership con vendor di tecnologia che rappresentino lo stato dell'arte in materia di Cyber Security & Cyber Resiliency. Per fronteggiare questi rischi e procedere con la gestione dell'OT Security all'interno delle aziende è stato definito un accordo di partnership con la società RADIFLOW, azienda leader per la fornitura di soluzioni di Cyber Security per reti critiche degli impianti di automazione industriale (ICS/SCADA), come ad esempio centrali elettriche, acquedotti, impianti chimici ed altri.

Il Gruppo ha altresì lavorato per realizzare internamente un prodotto di Machine Learning on Edge per la sicurezza negli ambienti di Operational Technology (OT) denominata Itway EdgeCYBER™, che rappresenta un approccio innovativo con utilizzo di Artificial Intelligence (AI) e altamente efficace per rilevare e prevenire minacce informatiche. In questo contesto, l'architettura della soluzione si basa sull'utilizzo di dispositivi edge, come gateway IoT e PLC, che possiedono sufficiente potenza di calcolo per eseguire modelli di machine learning direttamente sul campo.

BU Cyber safety

Un discorso a parte merita la Business Unit Cyber Safety, basata sul nostro prodotto ICOY. Nel corso del primo trimestre 2024 abbiamo ricevuto i primi ordini e riscontrato importanti segnali di interesse dai clienti e questo ci fa ben sperare per la concretizzazione di ulteriori ordini.

Con il team commerciale specializzato su ICOY, che comprende anche un professionista nel ruolo di Sales Manager e un Key Account Manager (KAM), attraverso la quale si stanno acquisendo importanti commesse presso grandi gruppi industriali, nonché le prime vendite indirette tramite operatori economici, ed infine la collaborazione con società di consulenza specializzate nella sicurezza sui luoghi di lavoro.

4 Science S.p.A.

BU Data Science:

I primi nove mesi del 2024 si chiudono con un discreto backlog di ordini, con prospettive interessanti di crescita legate soprattutto al mercato internazionale ed in particolare a quello statunitense, ma con un certo ritardo nella produzione di ricavi.

Gli investimenti importanti in formazione sui nuovi ingressi di personale effettuati nel corso del 2023 e dei primi mesi del 2024, oltre alla riorganizzazione delle operazioni già intrapresa nel corso del 2023, stanno impattando in modo significativo sull'efficienza delle operation, ma, seppure in ritardo rispetto ai tempi previsti, dovranno portare effetti positivi alla nuova struttura operativa, sia per quanto riguarda la crescita dei ricavi che il recupero di marginalità.

E' proprio grazie agli investimenti fatti su personale qualificato che la società rappresenta oggi, a livello mondo, uno dei principali service provider della piattaforma DSpace con un ruolo di guida all'interno dello steering committee americano che ne definisce gli sviluppi e le evoluzioni future; questo ruolo di guida, assieme alla accresciuta capacità produttiva della nostra software factory, ci consentirà di potere crescere sia sul mercato internazionale che nazionale.

Anche il mercato USA, che già sta dando i suoi primi frutti, rappresenta una grossa opportunità per consentire alla società di crescere e consolidare le proprie quote di mercato a livello mondiale.

Seacom: si aggiunge anche la recente acquisizione effettuata da parte di 4 Science che vede i risultati in crescita nei primi nove mesi 2024 ed il buon backlog di ordini; questi ci permettono di prevedere un'ulteriore crescita dei ricavi e dei margini. I risultati nel complesso risulteranno comunque inferiori alle stime di budget che è stato sviluppato su 12 mesi, mentre si andranno a consolidare solo 10 mesi, e inoltre si deve ancora completare l'integrazione nel gruppo e sviluppare sinergie congiunte. Latraiettoria dei risultati in crescita, lascia comunque confidenti nel raggiungimento degli obiettivi anche se traslati nel tempo.

Itway International S.r.l., Itway Turkey Ltd. e Itway Hellas S.A.

BU Cyber security Products VAD + PS:

Fatto salvo un grave deterioramento della situazione medio orientale, non si ravvisano fattori significativi che possano in qualche modo rallentare la nostra costante crescita nel prosieguo del 2024.

Con l'acquisizione di Seacom perfezionatasi il 5 marzo scorso, si sono scorporate le attività commerciali e tecniche relative al prodotto Zimbra (Secure Collaboration Suite) e aggiunte a questa BU, aggiungendo così un potenziale di circa Euro 2,7 milioni il fatturato su base annua con una marginalità di circa il 10%; le vendite di questo prodotto sono in Italia, sud Europa ed Africa.

I rischi legati al noto conflitto tra la Russia e l'Ucraina, il conflitto Israele-Hamas con i recentissimi scambi di reciproci attacchi tra Israele, Iran e Libano ed i possibili effetti che tali emergenze potrebbero avere sull'economia globale, relativamente al Gruppo ed ai business di riferimento, nel processo di formazione del bilancio, sono stati valutati dal Management al fine di verificare se vi potessero essere potenziali impatti in relazione all'andamento del business stesso. Il Gruppo non intrattiene attualmente relazioni dirette con la Russia e l'Ucraina ed i relativi mercati; non esistono flussi finanziari che coinvolgono direttamente l'operatività del Gruppo che risultino espressi o regolati dalle valute estere russe ed ucraine. Il Gruppo ha inoltre valutato gli impatti legati al potenziale aumento dei costi energetici ed avendo un fornitore israeliano (con direzione negli USA), ci fa osservare con attenzione ogni possibile evoluzione.

Il Management continuerà a monitorare tutti gli scenari e gli eventuali impatti connessi a tali eventi.

RAPPORTI CON PARTI CORRELATE

Nel corso dei primi 9 mesi del 2024, il Gruppo ha intrattenuto rapporti di natura commerciale e finanziaria con società correlate. Si tratta di rapporti posti in essere nell'ambito della normale attività di gestione, regolati a condizioni contrattualmente stabilite dalle parti, in linea con le ordinarie prassi di mercato e di seguito riportati in sintesi:

in migliaia di Euro	Crediti	Debiti	Costi	Ricavi
Itway S.p.A. vs Giovanni Andrea Farina & Co. S.r.l.	-	-	167	-
Itway S.p.A. vs Fartech S.r.l.	76	61	-	34
TOTALE	76	61	167	34

Itway S.p.A. svolge attività di direzione e coordinamento delle società controllate residenti in Italia. Tale attività consiste nell'indicazione degli indirizzi strategici generali ed operativi di Gruppo, nella definizione ed adeguamento del Modello Organizzativo e nell'elaborazione delle politiche generali di gestione delle risorse umane e finanziarie.

Itway S.p.A. non è assoggettata a direzione e coordinamento da parte di alcuna società.

AZIONI PROPRIE

La Capogruppo al 30 settembre 2024 possiede n. 203.043 azioni proprie (pari all'1,91% del capitale sociale), per un valore nominale pari a 101.522 Euro ed un costo d'acquisto complessivo delle azioni detenute in portafoglio pari a 320 mila Euro (pari all'importo riflesso nella "Riserva per azioni proprie" portata a deduzione del Patrimonio netto d'esercizio e consolidato).

Come previsto dal comma 2 art. 154-bis del T.U.F., il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari del Gruppo Itway, Sonia Passatempi, dichiara che l'informativa contabile societaria contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

In conformità a quanto disposto dal Regolamento Emittenti di Consob, si informa che il resoconto intermedio di gestione al 30 settembre 2024 è a disposizione del pubblico presso la sede di Ravenna, Via L. Braille 15, nonché pubblicato presso il meccanismo di stoccaggio all'indirizzo: www.emarketstorage.com. Il documento è altresì consultabile sul sito internet della Società all'indirizzo www.itway.com, nella sezione "INVESTORS / INFO FINANZIARIE / Bilancio Semestrale".

Contatti:

<p>Press Office Itway Group</p> <p>Mirella Villa Comunicazione Sas Via Lipari 8</p> <p>20144, Milano</p> <p>Mob. +39 335 7592701</p> <p>www.villacomunicazione.it</p>	<p>Investor Relation Itway Group</p> <p>Massimo Grosso</p> <p>investor.relation@itway.com</p> <p>Marketing Communications Itway Group</p> <p>Tiziana Teghini</p> <p>tiziana.teghini@itway.com</p> <p>Itway S.p.A.</p> <p>Viale Achille Papa, 30 20149, Milano - Italia</p> <p>Tel. (+39) 0544 288710</p> <p>info@itway.com</p>
---	---

Link e Social MediaLINKEDIN [linkedin.com/company/itway](https://www.linkedin.com/company/itway)YOUTUBE <https://www.youtube.com/@Gruppolitway>itway.comICOY icoy.it4 SCIENCE 4science.it

Fondata a Ravenna il 4 luglio 1996 da G. Andrea Farina, e quotata dal 2001 presso Borsa Italiana sul Mercato Euronext Milan (EXM), **Itway S.p.A.** è a capo di un Gruppo che opera nel settore dell'IT per la progettazione, produzione e distribuzione di tecnologie e soluzioni nel comparto della cybersecurity, artificial intelligence (AI), cloud computing, big data e infrastrutture. La missione del Gruppo Itway è offrire ai propri clienti elevati standard qualitativi anticipando le esigenze e proponendosi come un attore specializzato ed innovativo per la Digital Transformation. Il Gruppo Itway è presente in 5 Paesi: Italia, Grecia, Turchia, USA e UAE con 9 sedi operative Ravenna, Milano, Trento, Roma, Napoli, Atene, Istanbul, Ankara, Kansas City e Dubai-Hamiryah-Sharja.