



**APPROVATI I RISULTATI FINANZIARI DI GRUPPO AL 31 MARZO 2024
CONTINUA CRESCITA ED ESPANSIONE DELL'EBITDA MARGIN
LANCIATO IL PROGRAMMA DI € 500 MILIONI DI ACQUISTO DI AZIONI PROPRIE**

- *Ricavi a € 781,6 milioni nel 1trim24, +6,0% a/a*
- *EBITDA a € 361,7 milioni nel 1trim24, +8,6% a/a, con una crescita dell'EBITDA margin pari a circa +112 punti base*
- *Guidance 2024 confermata*
- *Lanciato oggi il programma di acquisto di azioni proprie fino a € 500 milioni*

Milano, 9 maggio 2024 - Il Consiglio di Amministrazione di Nexi S.p.A. ha approvato in data 8 maggio i risultati finanziari consolidati al 31 marzo 2024.

Risultati finanziari gestionali consolidati¹

€M	1trim23	1trim24	Δ% vs. 1trim23
Merchant Solutions	410,0	437,7	+6,8%
Issuing Solutions	244,9	257,6	+5,2%
Digital Banking Solutions	82,8	86,3	+4,3%
Totale Ricavi	737,6	781,6	+6,0%
Costi del personale	(193,4)	(205,5)	+6,2%
Costi operativi	(211,1)	(214,4)	+1,6%
Totale Costi	(404,5)	(419,9)	+3,8%
EBITDA	333,1	361,7	+8,6%

Nel primo trimestre del 2024 i ricavi si sono attestati a € 781,6 milioni, in crescita del 6,0% rispetto al 1trim23 e l'EBITDA è stato pari a € 361,7 milioni, in aumento dell'8,6% rispetto al 1trim23. L'EBITDA *margin* ha raggiunto il 46%, con un incremento di 112 punti base rispetto al 1trim23, anche grazie alla più veloce realizzazione di efficienze e sinergie di costo alla luce dell'integrazione del Gruppo.

A livello di business di mercato in cui il Gruppo Nexi opera, nel 1trim24 sono stati registrati i seguenti risultati:

- **Merchant Solutions** - che rappresenta circa il 56% dei ricavi complessivi del Gruppo - ha registrato ricavi pari a € 437,7 milioni, +6,8% a/a, con l'eCommerce in crescita a doppia cifra grazie ad una crescita accelerata della base clienti e dei volumi. Nel 1trim24 sono state gestite 4.514 milioni di transazioni, in crescita del 9,5% a/a, per un valore pari a € 192,5 miliardi, +5,0% a/a. Durante il trimestre si è registrata una

¹ I dati di conto economico gestionale normalizzato pro-forma per il 2023 e 2024 sono a perimetro e cambi costanti (cambio medio del budget 2024).



continua crescita dei volumi *sales* degli *international schemes* in tutte le geografie, in particolare è stata registrata una crescita a doppia cifra a/a nella *DACH region* e *high single-digit* in Italia. Nel 1trim24, i volumi delle transazioni *acquiring* delle PMI hanno continuato a crescere grazie all'ampliamento della base clienti, in particolare in Italia e nella *DACH region*.

Nexi è fermamente convinta che la convergenza tra pagamenti digitali e software per le PMI sia un tema che contribuirà a definire il settore nei prossimi anni. Di conseguenza, Nexi continua a rafforzare la propria posizione di "partner di riferimento" in Europa per i *best-in-class* ISVs locali, con oltre 500 partner ISV in 8 mercati e soluzioni POS già vendute dai canali Nexi nei Nordics e in Germania, che verranno estese nel tempo anche ad altri mercati e verticali.

- **Issuing Solutions** - che rappresenta circa il 33% dei ricavi complessivi del Gruppo - ha registrato ricavi nel 1trim24 pari a € 257,6 milioni, in crescita del 5,2% a/a. La crescita è stata sostenuta principalmente dalla performance in Italia che ha beneficiato dell'accelerazione dell'*international debit*. Durante il trimestre sono state gestite 4.737 milioni di transazioni, in crescita del 8,2% a/a, per un valore pari a € 207,9 miliardi, in crescita del 4,6% a/a.
- **Digital Banking Solutions** - che rappresenta circa l'11% dei ricavi complessivi del Gruppo - ha registrato ricavi pari a € 86,3 milioni, in crescita del 4,3% a/a, sostenuta dalla crescita dei volumi e dall'impatto positivo delle nuove iniziative. In particolare, nel primo trimestre Nexi ha lanciato una nuova soluzione antifrode a livello europeo per i bonifici SEPA e i pagamenti istantanei (FPAD) di EBA Clearing.

Nel 1trim24 i **Costi Totali** ammontano a € 419,9 milioni, con una crescita del 3,8% a/a, principalmente grazie alla leva operativa e alla realizzazione di efficienze e sinergie, nonché ad alcuni effetti di *phasing*, nonostante l'aumento dei volumi e del business e la pressione inflazionistica.

Al 31 marzo 2024, la **Posizione Finanziaria Netta** gestionale è scesa a € 5.035 milioni e il rapporto Posizione Finanziaria Netta/EBITDA è diminuito a 2,8x. La *weighted average maturity* del debito è pari a circa 2,8 anni con un costo *cash* medio del debito al lordo delle imposte sostanzialmente stabile rispetto al FY23, pari a circa 2,86%. In riferimento al debito in scadenza nel periodo 2024-2025 pari a circa 1,3 miliardi, Nexi conferma i propri piani di rimborso totale con la liquidità esistente; in particolare si evidenzia che circa € 220 milioni sono già stati ripagati ad aprile 2024.



Guidance 2024 confermata

Per il 2024, alla luce di un persistente scenario macroeconomico complesso, Nexi conferma i seguenti *targets*:

- Ricavi: crescita *mid-single digit a/a*;
- EBITDA: crescita *mid-to-high single digit a/a*, con una *margin expansion* di oltre 100 punti base;
- *Excess cash generation*: più di € 700 milioni;
- Leva finanziaria netta: in diminuzione al di sotto di 2,9x l'EBITDA, incluse le operazioni di M&A già annunciate e gli effetti del programma di riacquisto azioni proprie (~2,6x su base organica).

* * *

Eventi significativi successivi

- Nexi annuncia l'avvio del programma di riacquisto di azioni proprie fino ad un massimo di € 500 milioni da completarsi entro il 31 ottobre 2025, già approvato dall'Assemblea degli Azionisti il 30 aprile 2024.
La consistente disponibilità di cassa esistente e la forte crescita della generazione di cassa attuale e futura consentono di poter iniziare a restituire capitale agli azionisti nel 2024, pur continuando a sostenere sia la riduzione del debito attesa che le limitate opportunità di M&A previste per il futuro. Il management e il Consiglio di Amministrazione di Nexi ritengono che l'attuale prezzo dell'azione non rifletta in pieno il valore della Società e delle sue prospettive e che il riacquisto di azioni proprie rappresenti la più efficace opportunità di creazione di valore per gli azionisti.
In futuro Nexi prevede di continuare a destinare agli azionisti una parte significativa della cassa in eccesso attraverso ulteriori programmi di riacquisto di azioni o dividendi a seconda delle condizioni generali di mercato.
- In data 8 aprile 2024, sono state rimborsate a scadenza - utilizzando cassa già disponibile - le obbligazioni emesse da Nassa TopCo AS, per un ammontare nominale pari a ca. € 219,6 milioni, oltre agli interessi maturati.
- Infine, facendo seguito a quanto già comunicato al mercato relativamente alle dimissioni del dott. Bo Nilsson intervenute in data 30 aprile u.s., la Società rende noto che nel corso della riunione di ieri, il Consiglio di Amministrazione della Società previo parere favorevole del Collegio Sindacale, ha nominato per cooptazione il Dr. Luca Velussi come nuovo membro non esecutivo e non indipendente. Il relativo curriculum vitae è disponibile nella sezione governance del sito web della Società www.nexigroup.com. Il nuovo amministratore resterà in carica sino alla prossima assemblea dei soci e, alla data del presente comunicato, non possiede azioni della Società.

* * *



Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Enrico Marchini, dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili di Nexi S.p.A..

* * *

Nexi

Nexi è la PayTech europea, presente in mercati europei ad alta crescita, attraenti e in paesi tecnologicamente avanzati. Quotata all'Euronext Milan, Nexi ha la scala, la portata geografica e le capacità per guidare la transizione verso un'Europa senza contanti. Grazie al suo portafoglio di prodotti innovativi, competenze e-commerce e soluzioni specifiche per il settore, Nexi è in grado di fornire un supporto flessibile per l'economia digitale e l'intero ecosistema dei pagamenti a livello globale attraverso una vasta gamma di canali e metodi di pagamento diversi. La piattaforma tecnologica di Nexi e le competenze professionali best-in-class nel settore, consentono alla società di operare al meglio in tre segmenti di mercato: Merchant Solutions, Issuing Solutions e Digital Banking Solutions. Nexi investe costantemente in tecnologia e innovazione, concentrandosi su due principi fondamentali: soddisfare, insieme alle proprie Banche partner, le esigenze dei propri clienti e creare per loro nuove opportunità commerciali. Nexi è impegnata a sostenere le persone e le imprese di tutte le dimensioni, trasformando il modo in cui le persone pagano e le imprese accettano i pagamenti, offrendo ai clienti le soluzioni più innovative e affidabili per consentire loro di servire meglio i loro clienti e di crescere. Questo è il modo in cui Nexi promuove il progresso a beneficio di tutti: semplificando i pagamenti e consentendo alle persone e alle imprese di costruire relazioni più strette e crescere insieme. www.nexi.it
www.nexigroup.com/it

Nexi - External Communication & Media Relations

Daniele de Sanctis

daniele.desanctis@nexigroup.com
Mobile: +39 346 0151000

Matteo Abbondanza

matteo.abbondanza@nexigroup.com
Mobile: +39 348 4068858

Søren Winge

soeren.winge@nexigroup.com
Mobile: +45 29482635

Danja Giacomini

danja.giacomini@nexigroup.com
Mobile: +39 334 2256777

Nexi - Investor Relations

Stefania Mantegazza

stefania.mantegazza@nexigroup.com
Mobile: +39 335 5805703