



## APPROVATA LA RELAZIONE SEMESTRALE AL 30 GIUGNO 2024 CON RICAVI IN CRESCITA A €3,1 MLN, +81,9% VS 30 GIUGNO 2023, TRAINATI DAL DROPSHIPPING

### Principali risultati al 30 giugno 2024:

- **Ricavi delle Vendite** pari a €3,1 mln, +81,9% vs €1,7 mln al 30/06/2023
- **EBITDA** pari a €0,2 mln, in miglioramento vs €-0,1 mln al 30/06/2023
- **EBIT** pari a €-0,03 mln, in miglioramento vs €-0,3 mln al 30/06/2023
- **Risultato netto** pari a €-0,1 mln, in miglioramento vs €-0,3 mln al 30/06/2023
- **Indebitamento Finanziario Netto** pari a €0,3 mln (*cash positive* per €0,3 mln al 31/12/2023)

Casamassima (BA), 16 settembre 2024

**Yakkyo S.p.A.** (di seguito anche “**Società**” o “**Yakkyo**”) - PMI innovativa quotata sul segmento Professionale di Euronext Growth Milan organizzato e gestito da Borsa Italiana, che si occupa di sviluppare soluzioni software integrate per il processo di *dropshipping* e vendita *wholesale* di prodotti di terzi, che ha sviluppato una *suite* basata su Intelligenza Artificiale per assistere i propri clienti nelle attività di vendita online – comunica che il Consiglio di Amministrazione si è riunito in data odierna e ha approvato la Relazione semestrale al 30 giugno 2024<sup>1</sup>.

**Giovanni Conforti, Presidente e Amministratore Delegato di Yakkyo:** “*Il primo semestre del 2024 ha segnato una fase di grande crescita, favorita in particolare dalla nostra partecipazione agli eventi di Bangkok e Dubai. Questi momenti hanno avviato il processo di conversione di numerosi prospects incontrati con un importante impatto sui nostri risultati commerciali.*”

*Durante questo periodo, abbiamo acquisito diversi nuovi clienti esteri, particolarmente attivi nel settore del dropshipping che è arrivato a pesare per oltre il 90% del totale delle vendite.*

*Il dropshipping si conferma una scelta strategica vincente per la nostra azienda poiché ci permette di scalare rapidamente, penetrare mercati internazionali con maggiore efficienza e ridurre l'immobilizzo di capitale. Grazie a questa focalizzazione, abbiamo registrato una crescita superiore all'80% rispetto allo stesso periodo del 2023.”*

### PRINCIPALI RISULTATI AL 30 GIUGNO 2024

I **Ricavi delle vendite** sono pari a €3,1 milioni, in crescita significativa del 81,9% rispetto a €1,7 milioni al 30 giugno 2023 grazie, in particolare, all'incremento del numero di clienti soprattutto nel business del *dropshipping*. Il **Valore della produzione** si attesta a €3,5 milioni, in aumento del 95,0% rispetto a €1,8 milioni dello stesso periodo dell'anno precedente, e include €0,2 milioni di sviluppi sulla piattaforma Yakkyofy ed €0,2 milioni legati al bonus IPO.

L'**EBITDA** è positivo per €0,2 milioni rispetto a €-0,1 milioni al 30 giugno 2023, con un incremento della redditività che mostra un **EBITDA margin** del 5,2% (-5,9% al 30/06/2023), grazie anche all'aumento delle vendite in “*dropshipping*” che presentano margini più elevati rispetto a quelle “*wholesale*”. Tra le voci principali di costo, quelle per merci crescono rispetto al primo semestre 2023 ma in misura minore (+18,1% rispetto al 30/06/2023) rispetto alle vendite, mentre i costi per servizi

<sup>1</sup> Volontariamente sottoposta a revisione contabile limitata



crescono in misura più che proporzionale (+129,3% rispetto al 30/06/2023) per effetto dei costi di trasporto di un particolare prodotto, che sono risultati più alti della media.

L'**EBIT** è negativo per €30 migliaia, in miglioramento rispetto al risultato negativo di €0,3 milioni del primo semestre 2023, dopo ammortamenti per €218 migliaia perlopiù riconducibili ai software proprietari sviluppati.

Yakkyo chiude il primo semestre 2024 con un **Risultato netto** pari a €-0,1 milioni in miglioramento rispetto al 30 giugno 2023 (€-0,3 milioni).

A livello patrimoniale, il **capitale circolante commerciale** è in leggero aumento rispetto all'esercizio precedente (€ 1,2 milioni vs € 1 milione) in conseguenza di un accorciamento della dilazione media concordata con alcuni fornitori.

L'**Indebitamento Finanziario Netto** è pari a €0,3 milioni, in incremento di € 0,6 milioni rispetto ad una situazione di cassa positiva per €0,3 milioni al 31 dicembre 2023. L'incremento è dovuto principalmente ad un leggero aumento dei debiti bancari e ad un lieve assorbimento di cassa derivante dagli investimenti e dalla dinamica del circolante.

#### **PRINCIPALI FATTI DI RILIEVO AVVENUTI NEL CORSO DEL PRIMO SEMESTRE 2024**

L'8 gennaio 2024 la Società ha comunicato l'ingresso di **Domingo Sarmiento Lupo** nel ruolo di **Chief Technology Officer (CTO)** che rafforza ulteriormente il posizionamento di Yakkyo in campo tecnologico grazie alla comprovata esperienza e visione strategica globale della nuova risorsa.

In data 20 maggio 2024 **Francesco Malmusi** ha assunto il ruolo di **Direttore Operativo** a rafforzamento dell'organizzazione di Yakkyo per il raggiungimento degli obiettivi strategici e di business.

#### **PRINCIPALI FATTI DI RILIEVO SUCCESSIVI AL PRIMO SEMESTRE 2024 ED EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE**

Il 3 luglio 2024 è stato comunicato il lancio di **Video Vibe**, un nuovo strumento disponibile sulla *suite* proprietaria **PandaRocket**, che sfrutta l'intelligenza artificiale per trasformare i link o le descrizioni dei prodotti in video di marketing di alta qualità.

Il 1° agosto 2024 la Società ha comunicato l'ingresso di **Isabel Trujillo** nel ruolo di **Growth Marketing Specialist**.

Prosegue la strategia di investimento della Società finalizzata allo sviluppo di soluzioni software in ambito *customer experience* e offerta, con particolare focus sull' AI, oltre ad investimenti finalizzati al rafforzamento ed efficientamento organizzativo interno nonché all'espansione delle attività in aree e settori strettamente correlati al core business, al fine di creare nuove opportunità di crescita e incrementare il valore per i clienti, e quindi per gli azionisti, in linea con quanto dichiarato in sede di quotazione.

Il management conferma la prosecuzione del trend di crescita anche primi mesi del secondo semestre 2024.

#### **DOCUMENTAZIONE**

La Relazione Semestrale al 30 giugno 2024 sarà messa a disposizione del pubblico nei termini e con le modalità previste dal Regolamento Emittenti Euronext Growth Milan, sul sito internet [yakkyofy.com](http://yakkyofy.com), sezione Investor Relations > Bilanci e Relazioni, nonché sul sito [www.borsaitaliana.it](http://www.borsaitaliana.it), sezione Azioni > Documenti.

#### **A SEGUIRE**



- Conto Economico Riclassificato Yakkyo S.p.A. al 30 giugno 2024 vs 30 giugno 2023
- Stato Patrimoniale Riclassificato Yakkyo S.p.A. al 30 giugno 2024 vs 31 dicembre 2023
- Indebitamento Finanziario Netto Yakkyo S.p.A. al 30 giugno 2024 vs 31 dicembre 2023

Il presente comunicato è disponibile sul sito [yakkyofy.com/comunicati-stampa-finanziari](http://yakkyofy.com/comunicati-stampa-finanziari), e su [www.iinfo.it](http://www.iinfo.it).

\*\*\*

**Yakkyo S.p.A.** (YKY:IM, ISIN IT0005573966) è una PMI innovativa che, per conto dei titolari di e-commerce suoi clienti, gestisce la fase di approvvigionamento, stoccaggio e logistica dei beni in tutto il mondo attraverso la sua piattaforma tecnologica proprietaria, Yakkyofy. La società si distingue come unica nel suo genere in Europa, sviluppando soluzioni software integrate per il processo di dropshipping e vendita all'ingrosso tramite l'uso dell'intelligenza artificiale. All'interno dell'azienda è stato istituito un reparto dedicato alla ricerca e sviluppo, con l'obiettivo ottimizzare sempre di più l'automazione dei processi. A partire dal 2022, la società ha focalizzato la ricerca e lo sviluppo su tecnologie AI, portando al lancio di Pandarocket.ai. Questa suite consente di ottimizzare i vari processi legati alla vendita online, dalla comparazione di offerte e prezzi di articoli simili, alla creazione di descrizioni dei prodotti, all'editing di immagini e video fino alla completa automazione delle campagne di marketing. L'obiettivo di Yakkyo è quello di rendere l'e-commerce più efficiente e accessibile, semplificando l'intero processo di acquisto e spedizione di prodotti provenienti da tutto il mondo, in questo modo, permette alle aziende clienti di concentrarsi maggiormente sulla vendita e sulle attività di marketing, offrendo inoltre un catalogo che conta oltre 21 milioni di prodotti. Attraverso Yakkyofy, gli utenti hanno il controllo su tutto il processo di acquisto, vendita e spedizione degli ordini con un'unica piattaforma, monitorando lo stato degli ordini in tempo reale e gestendo resi e rimborsi in modo semplice e lineare. Inoltre, possono usufruire di soluzioni personalizzate che soddisfano le loro esigenze specifiche.

## Contatti

### Yakkyo S.p.A.

Emittente

S.S. 100 Km. 17,500 snc Casamassima (BA)

+39 08 02223904

[ir@yakkyo.com](mailto:ir@yakkyo.com)

### Integrae SIM

Euronext Growth Advisor

Piazza Castello, 24 - 20122 Milano

+39 02 80506160

[info@integraesim.it](mailto:info@integraesim.it)

### IRTop Consulting

Investor & Media Relations Advisor

Via Bigli, 19 - 20121 Milano

+39 02 45473883/4

[ir@irtop.com](mailto:ir@irtop.com) (Investors)

[ufficiostampa@irtop.com](mailto:ufficiostampa@irtop.com) (Media)

Al 30 giugno

Conto Economico	2024	% (*)	2023	% (*)
(Dati in migliaia di Euro)				
Ricavi delle vendite	3.127	88,2%	1.719	94,6%
Altri ricavi e proventi	417	11,8%	99	5,4%
<b>Valore della produzione</b>	<b>3.544</b>	<b>100%</b>	<b>1.818</b>	<b>100%</b>
Costi delle materie prime, sussidiarie e di merci al netto della var. Rimanenze	(958)	-27,0%	(811)	-44,6%
Costi per servizi	(2.020)	-57,0%	(881)	-48,5%
Costi per godimento beni di terzi	(44)	-1,2%	(28)	-1,5%
Costi del personale	(323)	-9,1%	(198)	-10,9%
Oneri diversi di gestione	(14)	-0,4%	(8)	-0,5%
<b>EBITDA (ii)</b>	<b>186</b>	<b>5,2%</b>	<b>(108)</b>	<b>-5,9%</b>
Ammortamenti e svalutazioni	(218)	-6,2%	(149)	-8,2%
Accantonamenti	-	0,0%	-	0,0%
<b>EBIT (iii)</b>	<b>(32)</b>	<b>-0,9%</b>	<b>(257)</b>	<b>-14,2%</b>
Proventi e (Oneri) finanziari	(66)	-1,9%	(58)	-3,2%
<b>EBT</b>	<b>(98)</b>	<b>-2,8%</b>	<b>(316)</b>	<b>-17,4%</b>
Imposte sul reddito	(1)	0,0%	-	
<b>Risultato d'esercizio</b>	<b>(99)</b>	<b>-2,8%</b>	<b>(316)</b>	<b>-17,4%</b>

	Al 30 giugno	Al 31 dicembre
	2024	2023
<b>Stato Patrimoniale</b>		
<b>(Dati in migliaia Euro)</b>		
Immobilizzazioni immateriali	1.049	1.127
Immobilizzazioni materiali	92	97
Immobilizzazioni finanziarie	704	709
<b>Attivo fisso netto</b>	<b>1.845</b>	<b>1.933</b>
Rimanenze	282	42
Crediti commerciali	1.019	2.069
Debiti commerciali	(73)	(1.114)
<b>Capitale circolante commerciale</b>	<b>1.228</b>	<b>997</b>
Altre attività correnti	330	45
Altre passività correnti	(180)	(109)
Crediti e debiti tributari	415	477
Ratei e risconti netti	(90)	(306)
<b>Capitale circolante netto (i)</b>	<b>1.703</b>	<b>1.103</b>
Fondi rischi e oneri	(20)	(20)
TFR	(43)	(30)
<b>Capitale investito netto (Impieghi) (ii)</b>	<b>3.485</b>	<b>2.987</b>
Debito finanziario corrente	165	165
Parte corrente del debito finanziario non corrente	718	818
Debito finanziario non corrente	3.796	3.609
<b>Totale indebitamento finanziario</b>	<b>4.679</b>	<b>4.592</b>



Altre attività finanziarie correnti	(1.564)	(1.564)
Disponibilità liquide	(2.785)	(3.294)
<b>Indebitamento finanziario netto (iii)</b>	<b>331</b>	<b>(266)</b>
Capitale sociale	55	55
Riserve	3.198	2.798
Risultato d'esercizio	(99)	400
<b>Patrimonio netto</b>	<b>3.154</b>	<b>3.253</b>
<b>Totale fonti</b>	<b>3.485</b>	<b>2.987</b>

### Indebitamento finanziario netto

30.06.2024

31.12.2023

#### (Dati in migliaia di Euro)

A Disponibilità liquide	(2.785)	(3.294)
B Mezzi equivalenti a disponibilità liquide	0	0
C Altre attività finanziarie correnti	(1.564)	(1.564)
<b>D Liquidità (A+B+C)</b>	<b>(4.348)</b>	<b>(4.857)</b>
E Debito finanziario corrente	165	165
F Parte corrente del debito finanziario non corrente	718	818
<b>G Indebitamento finanziario corrente (E+F)</b>	<b>883</b>	<b>983</b>
<b>H Indebitamento finanziario corrente netto (G-D)</b>	<b>(3.465)</b>	<b>(3.874)</b>
I Debito finanziario non corrente	3.796	3.609
J Strumenti di debito	0	0
K Debiti commerciali e altri debiti non correnti	0	0
<b>L Indebitamento finanziario non corrente (I+J+K)</b>	<b>3.796</b>	<b>3.609</b>
<b>M. Totale indebitamento finanziario (H) + (L)</b>	<b>331</b>	<b>(266)</b>